

QUICK SCAN

HÉT PROBLEEM VAN DE MARKT

» Veel ondernemers zijn de afgelopen jaren star blijven vasthouden aan hun werkwijze. Zij passen zich onvoldoende aan, zijn weinig innovatief en benutten nauwelijks kansen. In feite wachten ze gelaten tot de crisis achter de rug is om daarna op de oude voet door te gaan.

ONZE VISIE

» Er is sinds 2008 een nieuwe economische werkelijkheid ontstaan die met name voor het MKB permanent te voelen is. Het is, meer dan voorheen, zaak om actief in te spelen op de veranderingen. Stilzitten is achteruitgang, dat weten we allemaal. Maar waarom blijft een deel van het MKB toch zo passief als het gaat om kansen creëren en inspelen op de mogelijkheden?

UW OPLOSSING

» Wees bereid om te veranderen. Dat geldt zowel voor ondernemers als voor werknemers. Life time-employment is niet meer van deze tijd, flexibiliteit heeft de toekomst. Daarom gaan we uit van de kracht van netwerken, gelegenheidssamenwerking en werken met zelfstandige professionals. Ondernemers moeten daarin keuzes maken. VIEROOS helpt hen daarbij door ze een spiegel voor te houden, veranderingen in gang te zetten en die te helpen realiseren.

VIEROOS

Business Center Bedrijvige Bij
Nicolaes Maesstraat 2, unit 214
1506 LB Zaandam
Telefoon 06 53 90 22 97
E-mail coos@vieroos.nl
www.vieroos.nl

Veranderen om te verbeteren

Een lange staat van dienst. Ruime ervaring op managementniveau. Een uitgebreid netwerk. Kennis van zaken en een uitgesproken visie. Coos Oomen weet waar hij over praat. Zijn bureau VIEROOS adviseert het MKB. De naam (vier O's) staat voor de begrippen ondersteunen, ontzorgen, ondernemen en organiseren.



Oomen richt zich vooral op het MKB in de regio groot Amsterdam en de Zaanstreek/Waterland. Hij biedt deze bedrijven een schat aan ervaring. Die deed hij de afgelopen dertig jaar op in adviserend en uitvoerend werk in verschillende sectoren voor allerlei branches. Zijn expertise varieert van financiële vraagstukken tot strategische adviezen met uiteenlopende juridische, organisatorische en personele gevolgen. Het leidt als regel tot veranderingen in het beleid, nieuwe werkwijzen of een reorganisatie. Het begeleiden van diverse samenwerkingsverbanden, integraties van afdelingen, fusies en complete bedrijfs-overnames leerden hem dat flexibiliteit een van de belangrijkste grondslagen vormt voor het succes van elke organisatie.

NOG HARDER WERKEN

Het hele MKB roept het, maar weinigen doen het: inspeken op de veranderingen. Ondernemers laten zich te veel leiden door de waan van de dag. Tijd om na te denken over hun toekomst gunnen ze zich niet. De snelste oplossing? VIEROOS bellen. "Het antwoord van ondernemers is vaak: Er nog harder aan trekken! Dat klinkt logisch, maar het lost op den duur niets op. Daar heb ik het met ondernemers over.

Als verandermanager ben ik gewend met andere ogen naar organisaties en hun werkwijzen te kijken. Daarbij blijf ik wel 'down to earth'. Ik ben oprecht betrokken en nauw verbonden, maar ben niet gebonden aan een bedrijf! Dat maakt het verschil. Mijn uitgangspunt is dat je organisaties en processen continu moet zien te verbeteren. Dat hoeft niet altijd om meer financieel voordeel te behalen. Het doel kan ook zijn efficiënter werken, een hogere kwaliteit dienstverlening of meer tevreden klanten."

VIER MAAL DE LETTER O

"VIEROOS staat zelfstandige MKB-ondernemingen bij als all round kennisplatform met antwoord op zeer uiteenlopende ondernemersvragen. Als ik die niet zelf in huis heb, kan ik daarvoor terecht bij een uitgebreid netwerk. Het MKB kan VIEROOS incidenteel, tijdelijk of op abonnementsbasis inhuren. Ik bied inzicht en kom met realistische voorstellen of hands-on ondersteuning. Dat geeft de ondernemer de gelegenheid om te doen waar hij goed in is: ondernemen! Mijn werkwijze is gebaseerd op ruime ervaring en gedegen kennis. Er is geen vaste methodiek, want elk bedrijf en elk vraagstuk is immers anders. Mijn aanpak varieert, maar de uitgangspunten zijn universeel: toegankelijk, flexibel, analytisch, coachend of – waar nodig – confronterend en altijd oplossingsgericht met een basis van betrouwbaarheid en integriteit. Ik start altijd met een gratis openhartig gesprek, naar keuze bij de ondernemer of op mijn kantoor in Zaandam. Op basis daarvan volgen concrete voorstellen en een overzichtelijk traject. Regelmatig komt een ondernemer naar mij toe vanwege mindere resultaten of zorgen over de ontwikkeling van zijn bedrijf. Dat neem ik uitgebreid door, zet verschillende mogelijkheden op een rijtje, maak de samenhang tussen de afzonderlijke delen inzichtelijk en kom met een oplossing. Daarbij focus ik me op verbeteringen, meer flexibiliteit en beheerste risico's met als uitgangspunt de onderneming verbeteren en de ondernemer de rust en ruimte bieden om te ondernemen." <<

